

AREA SALES MANAGER / WIRTSCHAFTSINGENIEUR Schweiz

Telemis ist ein schnell wachsendes IT-Unternehmen im Gesundheitswesen, das auf PACS/MACS (Picture/Multimedia Archiving and Communication System), Digitale Pathologie und Business Intelligence-Lösungen für das Gesundheitswesen spezialisiert ist. Telemis sucht einen Area Sales Manager / Business Engineer für seine Schweizer Niederlassung.

IHRE ROLLE

Sie sind verantwortlich für die Entwicklung der Vermarktung von Lösungen für die Verwaltung der medizinischen Bildgebung (PACS, MACS, Digitale Pathologie) und von Lösungen für das Krankenhaus-Cockpit bei Kunden (Universitätskliniken, Krankenhäuser, Kliniken, Arztpraxen, ...).

Sie analysieren Ihren Markt und arbeiten eigenständig mit Blick auf Ihre Zielsetzungen. Bei Ihrer Verkaufstätigkeit stützen Sie sich im Vorfeld auf unsere technischen Teams. Sie pflegen den Kontakt zu den diversen Entscheidungsträgern, um Verkaufsabschlüsse zu erzielen, und betreuen Ihre Kunden kompetent während langer Verkaufszyklen mit unterschiedlichen technischen, kaufmännischen, rechtlichen und administrativen Phasen.

ANFORDERUNGSPROFIL

- Sie haben bereits Berufserfahrungen im Verkauf von langzyklischen HighTech-Produkten und/oder Software-Lösungen gesammelt, vorzugsweise im Bereich der Medizintechnik
- Qualitätsorientierte Arbeitsweise
- Herausragende kommunikative Fähigkeiten
- Dank Ihrer sozialen Kompetenz sind Sie in der Lage, verschiedenen Gesprächspartnern zu folgen und ihre Vorstellungen zu verstehen.
- Sie verstehen es, projektspezifische technische Teams zusammenzustellen, die Sie bei Verkaufsgesprächen begleiten.
- Sie sind stolz darauf, unser Unternehmen zu vertreten, und bleiben auf Ihre vorgegebenen Zielsetzungen fokussiert.

REGION

Schweiz

SPRACHEN

Französisch und Englisch. Deutsch wird als wichtiger Vorteil gewertet.

Wenn Sie eine Tätigkeit in einem begeisterten Team in einem Umfeld mit modernster Technologie und attraktiven Karrierechancen reizt, senden Sie bitte Ihren Lebenslauf an jobs@telemis.com.