

AREA SALES MANAGER (Italien)

TÄTIGKEITSBESCHREIBUNG

- Unter der direkten Leitung des Senior Vice President Sales & Marketing von Telemis entwickeln Sie den Verkauf von Imaging-Management-Lösungen (PACS, MACS, Digital Pathology) und Krankenhaus-Cockpit-Lösungen an Kunden (Universitätskliniken, Krankenhäuser, Kliniken, radiologische Praktiken).
- Region: Norditalien.
- Sie erreichen Ihre Ziele, indem Sie Ihren Markt analysieren und Ihre Aktivitäten verwalten.
- Sie erzielen diese Verkäufe mit Unterstützung der technischen Teams für Ihre Vorverkaufsaktionen.
- Sie behalten den Überblick über die Entscheidungsträger und ergreifen Maßnahmen, um den Verkauf (Typ mit langem Zyklus) hinweg abzuschließen, die verschiedene technische, kommerzielle, rechtliche und administrative Schritte umfassen.

ANFORDERUNGSPROFIL

- Sie haben Erfahrungen mit dem Verkauf von Hightech-Produkten und/oder Softwarelösungen (Langzyklusverkäufe).
- Exzellente Kommunikationsfähigkeiten.
- Ihre relationalen Fähigkeiten ermöglichen es Ihnen, Ihre Kunden im Auge zu behalten und deren Bedürfnisse zu verstehen.
- Sie wissen, wie Sie die technischen Teams um ein Projekt versammeln können, um Sie bei Ihrer Verkaufsaktion zu unterstützen.
- Sie sind autonom, ergreifen Initiativen und konzentrieren sich gleichzeitig auf Ihre Ziele.
- Sie wohnen idealerweise in der Region Turin.
- Sprachen: Italienisch und Englisch

Haben wir Ihr Interesse an dieser neuen Herausforderung geweckt?

Dann senden Sie uns Ihre Bewerbung mit Lebenslauf bitte an

jobs@telemis.com

Telemis SA

2, avenue Athéna

B-1348 Louvain-la-Neuve (Belgien)