AREA SALES MANAGER (Italia)

DESCRIZIONE

- Sotto la direzione diretta di Senior Vice Sales & Marketing di Telemis, sei responsabile della vendita di soluzioni di gestione delle immagini (PACS, MACS, patologia digitale) e soluzioni di cockpit ospedaliere, per i clienti (ospedali universitari, ospedali, cliniche, uffici di radiologia).
- Regione: Nord Italia
- Analizzi il mercato e organizzi la sua attività per ottenere risultati.
- Realizzi le vendite con il supporto necessario del team tecnico nell'atto di prevendita.
- Segua i diversi decision-maker al fine di concretizzare vendite (ciclo lungo), superando le diverse fasi tecniche, commerciali giuridiche e amministrative.

REQUISITI

- Hai già alle spalle esperienza nelle vendite (ciclo lungo) di prodotti ad alta tecnologia e / o soluzioni software.
- Eccellenti capacità comunicative
- Le sue abilità interpersonali gli permettono di seguire i suoi clienti e di comprendere le loro aspettative.
- Sa tenere unito il team tecnico attorno a un progetto per portarlo fino alla conclusione positiva della transazione.
- Dimostri autonomia e prenda iniziative, mantenendosi concentrato sugli obiettivi prefissati.
- Vivi idealmente nella zona di Torino.
- Lingua: Italiano e inglese

Siete interessati a questa nuova sfida?

Contattateci direttamente inviando il curriculum a

jobs@telemis.com

Telemis SA
2, avenue Athéna
B-1348 Louvain-la-Neuve (Belgio)